

NOUS RECRUTONS UN(E) INGENIEUR(E) COMMERCIAL(E) SYSTEME (F/H), REGION LYON, 69 (ECULLY)

Lieu : ECULLY, 69 Type de contrat : CDI Début de mission : 02/10/2024

Votre rôle :

Rattaché(e) au Directeur d'agence, vous êtes le/la maestro chargé(e) de suivre le portefeuille clients de bout en bout. Vous êtes le point pivot de la récupération des dossiers jusqu'à leur transformation en projets concrets, ajoutant votre connaissance technique à chaque étape.

Vos missions :

- **Activité commerciale** : Injectez votre dynamisme dans le développement de notre activité à Lyon auprès des promoteurs, des maîtres d'œuvres et des installateurs. Vous travaillez à partir d'un portefeuille de clients existants qui sera, bien entendu, à développer au travers de votre prospection.
- **Maître d'ouvrage** : Accompagnez et détectez de nouveaux acteurs du marché dans l'élaboration des besoins à leurs projets ; en vue d'implémenter nos solutions.
- **Prescription** : Jouez un rôle clef en vrai chef d'orchestre en préparant le terrain avant même le début des projets, en vous informant et en accompagnant toute la chaîne décisionnaire. Votre anticipation et accompagnement précoce seront des atouts importants.
- **Maître d'œuvre** : Entretenez un suivi des divers consultants dans l'élaboration des cahiers des charges, conception, études relatives sur leurs projets en vue de promouvoir notre philosophie et toutes nos solutions techniques.
- **Appel d'offre et négociation** : Etablissez les propositions commerciales et menez les négociations pour sceller des accords gagnants.
- **Innovation et Accompagnement** : Soyez le/la porte-parole de nos évolutions technologiques auprès des clients tout en veillant scrupuleusement au bon développement de chaque projet.
- **Veille concurrentielle** : Restez toujours à l'affût pour nous maintenir en avance sur le marché.

Nous offrons bien plus qu'un emploi. Au sein de notre société où l'évolution personnelle accompagne celle de l'entreprise, prenez part à une aventure stimulante où vos actions impulsent directement notre croissance. Si le défi vous attire, alors franchissez le pas. Postulez dès maintenant !

Votre profil :

De formation commerciale avec de bonnes connaissances techniques notamment dans le secteur des équipements techniques du bâtiment Courant faibles & CVC, vous disposez de 5 ans minimum dans le domaine commercial et second œuvre du bâtiment.

Compétences :

- Une aisance relationnelle avec les interlocuteurs : promoteurs, maîtres d'ouvrage, maîtres d'œuvres...
- Allemand ou Anglais souhaité
- Maîtrise de la prescription et de son environnement

Vos qualités :

- Confiance en soi
- Méthode de travail structurée
- Orientation service
- Esprit d'équipe

Tels sont vos atouts pour ce poste

Nous vous offrons :

- Perspectives : Profitez de l'offre de carrière et de la formation continue d'une entreprise internationale à taille humaine.
- Mobilité : Nous mettons à votre disposition une voiture de fonction, PC portable, toutes les connexions distantes, téléphone.
- Reconnaissance : Rémunération attrayante et avantages

Venez nous rencontrer !

Référence de l'offre : P24-10-2

Merci de postuler directement à l'adresse mail suivante : maghakian@kieback-peter.fr