

Vacature: Technisch commercieel adviseur service & onderhoud

Wij zijn op zoek naar een resultaatgerichte commercieel adviseur met technisch inzicht die ervaring heeft in de verkoop van service en onderhoudsdiensten. Als technisch commercieel adviseur bij Kieback&Peter ben je verantwoordelijk voor het succesvol verkopen van onze service- en onderhoudsdiensten. Je combineert technische kennis met commerciële vaardigheden om klanten te adviseren over de beste oplossingen voor het onderhoud van hun technische installaties.

Bedrijfsprofiel:

Kieback&Peter is fabrikant en integrator van gebouwautomatisering. De hard- & softwareoplossingen zorgen voor een efficiënt energiebeheer. De transparante en gebruiksvriendelijke systemen voor het integreren van luchtbehandeling/ventilatie, verwarming, koeling, brandbeveiliging, verlichting en zonwering verhogen het comfort en de veiligheid voor gebruikers. Het hart van de systemen is de Qanteon. Deze combineert energiemangement en gebouwbeheer in één gebruiksvriendelijk systeem. Opdrachtgevers zijn bedrijven en instellingen zoals Scania, provincie Flevoland, het Leids Universitair Medisch Centrum, scholengemeenschappen, hotels, zwembaden, theaters en kantoorgebouwen. Medewerkers zijn ambassadeurs en zorgen voor een optimale klantbeleving door naast het bieden van hoogstaande technische oplossingen ook de oplossing uit te leggen aan de opdrachtgever. Projecten worden gerealiseerd door als projectteam samen de opdrachtgever te voorzien van een passende oplossing. Bedrijfswaarden zijn: maatwerk, klantreis, innovatie, werkplezier, relatie, verantwoordelijkheid en flexibiliteit.

Functieomschrijving:

- Actief benaderen en adviseren van klanten over onze service- en onderhoudsdiensten
- Identificeren van klantbehoeften en op maat gemaakte oplossingen voorstellen
- Opstellen en opvolgen van offertes, en het afsluiten van overeenkomsten
- Onderhouden van duurzame relaties met bestaande klanten

Funcatievereisten:

- Minimaal een afgeronde HBO opleiding, bij voorkeur in de richting van Commercie of Techniek
- Ervaring in de technisch-commerciële sector, bij voorkeur in de verkoop van service en onderhoud
- Technisch inzicht en affiniteit met technische installaties is een pré
- Uitstekende communicatie- en onderhandelingsvaardigheden
- Zelfstandig, resultaatgericht en proactief

Wij bieden:

- Een uitdagende functie met veel ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling
- Werken in een dynamische en innovatieve omgeving met toegewijde professionals in een mooi kantoor in Zwolle
- Een marktconform salaris afhankelijk van jouw kennis en vaardigheden
- Een 40-urige werkweek, een parttime werkweek is bespreekbaar
- 29 vakantiedagen bij een fulltime dienstverband
- 8% vakantiegeld
- Een vaste 13e maand
- De pensioenpremie wordt vergoed door de werkgever, er is geen werknemersaandeel en dit is gunstig voor je netto salaris
- Een jaarlijkse bonus die wordt uitgekeerd in het eerste kwartaal van het nieuwe jaar afhankelijk van de resultaten
- Mogelijkheid tot flexibel werken en thuiswerken
- Training en ontwikkelingsmogelijkheden
- Mogelijkheden voor een vergoeding van een sport- of fitnessabonnement

Ben jij een ambitieuze Technisch Commercieel Adviseur die klaar is voor een uitdaging en wil je graag ons team komen versterken? Solliciteer dan nu!